Proposta de Valor do Negócio :

* Fornecer um serviço de transporte de volumes/objetos de médio a grande porte a médias e longas distâncias.

Cliente

Tarefas

* Transportar um móvel ( tipo geladeira, fogão, guarda-roupa, etc...) de um lugar para outro.
* Se desfazer de entulho.
* Transportar material de construção adquirido em uma loja que forneça o serviço de transporte mais caro do que um simples carreto.

Dores

* Pessoas que não possuam veículos de transporte e precisam transportar objetos/mercadorias.
* Objetos grandes geralmente não podem ser transportados em carros de passeio.
* Objetos muito pesados precisam de pessoas capacitadas para realizar a locomoção do mesmo.
* O serviço pode ser requisitado a qualquer horário.

Ganhos

* Serviço pode ser solicitado a qualquer horário.
* Serviço customizado para a necessidade do cliente.
* Praticidade de contratação
* Preço adequado a necessidade do cliente.

Produto

Analgésicos

* Capacidade de transporte de volumes/objetos.
* Transporte mais seguro dos volumes.
* Horário flexível de solicitação de serviço.

Produtos e Serviços

* Segurança
* Praticidade
* Disponibilidade
* Preço mais atrativo

Criadores de ganhos

Segmento de Mercado

* Pequenos e médios volumes para clientes domésticos

Relações com os clientes

* Praticidade/preço/simplicidade.

Canais

* Celular/Computador/Tablet – Meios digitais

Fontes de Receita

* Modelo de precificação baseado em distância e volume a ser transportado.